大学生银行实习日记

作者：小六 来源：网友投稿

本文原地址：https://www.xiaorob.com/riji/xiaoxue/3098.html

ECMS帝国之家，为帝国cms加油！

大学生银行实习日记模板集锦8篇

一天即将完结，我们一定有不少所感触的事情吧，是时候写好总结，写好日记了。日记怎么写才合适呢？下面是小编收集整理的大学生银行实习日记8篇，欢迎大家借鉴与参考，希望对大家有所帮助。

大学生银行实习日记篇1

银行实习日记(一)

早上9点整，我准时到达新闻大厦4楼，新闻大厦是个公交站点，能够说明一些状况，在这里办公的人们都是纯正的白领，而且公司企业单位也具有相当规模。一个管理员问明白我的来历，得到确认后，让我登记一下，并按照指示去人力资源部门办公室报到。进入了房间，看到的都是熟悉的面孔，此时我都起码能分辨出主管吕先生，还有另一位也是笔试场上看到过的人。吕先生让我先请坐，我坐了一会，他在聊电话，后来一个面似行里的同事朋友同他闲聊一会，他边处理手中的事务边聊家常，两不耽误却又十分得体和恰当。观察吕先生的言谈举止能够很清晰地认识到标准hr是怎样做工作的。后来一位孙小姐也进来了，面熟，她问了一下我的来历，就当即明了，坐了虽不久但挺无聊的我仿佛觉察到了一些动静，他们终于开始“ 处置 ”我了。

银行实习日记(二)

吕先生首先递来一份实习生须知，我看了又看，记住了：好学，多问，多想，多了解银行业务，体会银行文化，做标准银行从业员。。。其他条款性的不记住也不要紧吧。他们给了我南山支行的地址，以及联系人胡先生的电话。初步分到南山支行。深圳人理所当然认为南山山支行在南山区，但核实之后南山区没有他们给出的地址。倒腾了半天原来金丰城大厦的南山支行就在书城旁边。Mygod，南山支行在福田河罗湖交界。我的理解，他们理所当然的想法，对于招行的缺乏认识，造成时间的浪费，无聊还打了个声讯台问路。晕!

终于到了南山支行，胡先生看架势也像人力资源出身的。招行的人力资源干事有

银行实习日记(三)

个特点，说话声音干净，音量小，清晰。他问我要简历，我没有带，网上也没有保存。于是他简单地记录下对我的问话：毕业院校，籍贯，专业。快要到中午了，标准的银行生物时钟以及hr的反应作祟，他让勤务给我点了午饭。午饭刚上，我就被拉去见行长，南山支行行长姓王，办公室比胡先生它们那个5~6个人挤在一起的办公室两倍还大!两个女性似乎有字正要行长签，我感觉到行长用眼角看了我一下，我也调整自己的站姿，学着胡先生双手背锁。但不自然，当然，西装革履就是有精神，有派头。问了我几个一般问题和不会回答的意向后(胡先生一直有做记录)。他同我握了握手，让我先实习。

胡先生交待完我几件事：下星期才确定具体实习网点，要了我手机，星期一先到这里同他联系，并开始上班，要穿

职业套装。

银行实习日记(四)

实习地点就在金丰城分行,招行的原则是,只要有效益,支行网点可以到处设。因此，南山支行设在罗湖和福田交接处;据说蛇口支行也有设在罗湖的分行，晕。

到了分行，首先和行长见面，高行长和彭行长，两位女性，前正后副，上级一般上班比较晚。但彭行长已经开始工作了，显然是个以身作则的领导。面对面谈话，也是聊些基本情况，聊家常，她说她初中也是实验人，不过显然不止比我大几届，人家努力了十年才当上行长。一定要说努力，因为那代表积极、奋发、不懈怠。她叮嘱我，在这里不能混。但是混，其实也可以很努力。后来见了高行长，她让我明确自己的方向，我也希望自己的方向能够逐渐明确。

我实习所在主要属于理财产品营销，他们做的最多的是接待和打电话。。。带我的是比我年长一届的小赵，他做的我也能做，只是他更熟。但他挺热情，会说会教，不耐烦。在他那里我坐了半个早上，vip柜台与外面柜台一样，一直要有服务员，他们一天加起来只有不到一小时休息。

结束还要平帐。理财业务经理还要一直跟进各种金融产品的状况，随时和客户联系，我光动手抄客户资料登记就接近两个多三个小时。一般柜台员都只有c级权限，处理的金额存取汇兑有限，a级会比较厉害。副行长是a级，所以不要以为行长只会坐办公室。

一天下来，肚子首先受不了饿，但营销部各位还是要咬牙开会，他们就是为效率问题讨论了一个钟，似乎行长很急，但是其他人却很无奈。有一种新推出的营销产品有千分之一个人收益。厉害那个能够这个月收多了1600。现在招行的第59~第64号“外汇通”外汇理财收益产品新推出，炒外汇的人们赶快过来坐收渔人之利咯。有美元的，有港元的，最短3个月“短期增长型”，最长1年“稳健收益型”收益率都在3.80%以上。

旁边就是汇丰银行，明年个人银行业务全面开放，这里直接短兵相接。

银行实习日记(五)

今天很累，不是工作多，而是没睡好，多亏我是实习的，做多做少有没偷懒都不要紧。

大清早来了，即使有说有笑，但已然整装待发。钱堆得老高，箱子有6、7个。前台这里瞅瞅，那里看看，虽然众目睽睽，但倒也轻松。虽然不能操作，但还是耳濡目染一下。

不到大半小时，主任叫我来了，我知道，到我干活的时候了。果不其然，要我打电话，我称之为信息调查，后来知道我的理解和观念都错了，那是客户维护。。“您好，我是xxx先生么?我是招商银行金丰城支行，我们为金葵花客户做信息维护，能够打扰您1~2分钟时间么?"态度好的，还有说有笑，疑心重的就说“凭什么说你是招商银行的，现在这个多了，说着说那都是骗人的。。。”脸皮就这样渐渐厚起来，前辈也不断提点。即使统计做不成的，资料也可以拿得到。其实并没有那么多忙人，只是能不能让那些“忙人”有一些安全感。

下午我不用继续打电话了，被安排去了大堂作服务，那里直接面对客户，没有正式的在旁边带着很露馅。“什么是回单?”全部人都笑了，“你哪个专业的?”晕，这种东西对于他们司空见惯，比吃饭还理所当然。在这里，我变得像从外星来的。。。银行进帐单，现金缴款单，特意为高端客户作的提前记息的取款(记在手上，手洗了，名字记不得)。

感受各种环境各种气氛吧，不懂的慢慢来。脸皮可以再厚一点。。。

银行实习日记(六)

习生“牌子外，我“完全“是银行员工。

今天银行里的“老师“给我上课了，虽然一知半解，不过还算认真记录了。

信用卡现金存款单：带卡不填单，填单不带卡;

快速汇款专用凭条(家人给你汇款就是这种)：它属于(1)对本地是无折存款单，不用存折就可以(2)对于异地就是快速汇款(3)异地同行同系统,手续费0.5%，同城手续费免。注意：凭条是只有收款人进帐存单，但是汇款人拿取。(那些不信赖的账户可以抵赖)

个人转账/汇款凭条适用于私对公、公对公的汇款，都属于普通汇款，也能够针对同/异行(系统)进行汇款转账：(1)同城同/异行，免/收一元钱手续费;(2)该凭条属于实时支付(半小时工作时间入账)，并且即使到账，按汇款数目比例收付手续费。注意：该凭条一定为对公转账(凭条针对付款人，他不能因此而抵赖)

个人账户挂失/冻结申请书分为：(1)口头挂失又分电话挂失95555或银行柜台填单挂失(2)书面挂失包括丢失或损坏(此项必须回开户行执行)，并在7天内解挂(3)密码挂失5万以下任意网点可挂失，5万以上只能到本行，4天解挂。注意：挂失解挂都要填申请书;除口头挂失外，其他可代办;解挂必须本人亲自去。

银行实习日记(七)

今天难得轻松精神了一天。

早上在柜台坐了俩小时，柜台那个前辈挺耐心的，人也好。早上业务不多，我就边坐边听，记录一下下。受益匪浅后，二话不说扬长而去了。不是我没耐心，有的东西光看是没有意义的，不但很不过瘾，也看不过来，一时也记不住，必须结合其它关联环节。。。

之后便一直在大堂呆了，大堂不断地接触客户，他们的问题就是我的问题，或者是我要了解的问题，他们的到来促进我业务的了解进度增长。值得挑剔的是我的站姿，而且我的头发长度(略长、被行长投诉)是不符合大堂形象的，但我的态度绝对好，我贯彻的是服务因您而变，微笑永远不变。不会的不说，会的也要想想再说。

今天有误导一个客户拿错单，高端客户办理条件还不了解，业务申请办理手续还不熟悉，复印不合格，个人业务收费费率仍混或不清楚。还有，不能躲避，主管下达的电话营销还是要不亦乐乎。

大学生银行实习日记篇2

这天很累，不是工作多，而是没睡好，多亏我是实习的，做多做少有没偷懒都不要紧。

大清早来了，即使有说有笑，但已然整装待发。钱堆得老高，箱子有6、7个。前台那里瞅瞅，那里看看，虽然众目睽睽，但倒也简单。虽然不能操作，但还是耳濡目染一下。

不到大半小时，主任叫我来了，我明白，到我干活的时候了。果不其然，要我打电话，我称之为信息调查，之后明白我的理解和观念都错了，那是客户维护。“ 您好，我是xxx先生么我是招商银行金丰城支行，我们为金葵花客户做信息维护，能够打扰您1~2分钟时间么"态度好的，还有说有笑，疑心重的就说“ 凭什么说你是招商银行的，此刻这个多了，说着说那都是骗人的。 ”脸皮就这样渐渐厚起来，前辈也不断提点。即使统计做不成的，资料也能够拿得到。其实并没有那么多忙人，只是能不能让那些“ 忙人 ”有一些安全感。

下午我不用继续打电话了，被安排去了大堂作服务，那里直接应对客户，没有正式的在身旁带着很露馅。“ 什么是回单 ”全部人都笑了，“ 你哪个专业的 ”晕，这种东西对于他们司空见惯，比吃饭还理所当然。在那里，我变得像从外星来的。银行进帐单，现金缴款单，特意为高端客户作的提前记息的取款（记在手上，手洗了，名字记不得）。

感受各种环境各种气氛吧，不懂的慢慢来。脸皮能够再厚一点。

大学生银行实习日记篇3

11月28日星期一

今天离开学校参加实习的第一天，一早起来就开始忙碌这。重庆的交通的确很拥挤，从学校到解放碑的华夏银行花了一个小时的时间。来到华夏银行的渝中支行，首先见到了负责带我们的渝中支行个人业务部的客户经理杨经理，和杨经理交谈后，大概给我们讲诉了一些银行的目前状况;然后杨经理给我们介绍认识了渝中支行个人业务部和公司

业务部职员。渝中支行的各个领导见到我们三个实习后表示非常的高兴，因为他们好多员工也曾毕业于重庆工商大学，还有是因为现在渝中支行的各个部门工作比较繁忙，正是缺人手的时候，现在我们过来能过他们在工作上分担一些事物。上午的时间过得很快，下午主要是我们三个实习生在个人业务部办公室里看华夏银行渝中支行的相关资料，熟悉银行的发展史等。晚上回到宿舍，这才回过神来，自己大四了，马上就要离开校园了，即将真正的走上工作岗位了。

11月29日星期二

鉴于昨天的经验，今天早上比昨天提前了半个小时到车站，终于避开了重庆堵车的高峰期。只有自己在银行上班才知道，银行的工作并不是像平时大家想像的那么简单和轻松。因为今天一早过来上班听说他们营业部的经常是加班都晚上八九点钟并不是平时看到的银行五点半关门他们就下班的情况。今天在办公室我们三仍然是负责继续熟悉银行的相关业务。这才知道银行各个板块。如华夏银行渝中支行主要有三个部门：个人业务部，公司业务部及其柜台的营业部及其后勤管理。我们平常所看到的柜台和大堂仅仅是一个部门，也仅仅最基层的一个部门。因为银行的主要业务就是存贷业务，银行的大量存贷业务是需要专业的客户经理与客户进行沟通交流的。然后我所在实习工作的部门个人业务部的业务，我觉得是我们平日接触较多的业务：储蓄业务、贷款业务、信用卡业务、华夏卡业务、理财业务、基金业务、中间业务等。

11月30日星期三

已经实习上班两天，这两天天天在办公室看资料，感觉自己有点按耐不住了，因为以前每天在学校总是忙着的`。现在突然每天在办公室坐着看资料，一下子心静不下来了。今天上午看了两个小时资料后觉得眼睛有点累了，就下楼去大堂看看大厅有没有需要帮忙的事做。大厅的大堂经理一男一女，他们都是挺好玩的大哥大姐。以前觉得银行是属于金融业，那么在银行上班的工作人员肯定是学经济金融类专业的。今天和楼下大堂经理(唐玉)唐哥聊天才知道他是我们学校旅游学院的，大堂经理另外一位姐姐是毕业于四川美术学院的。大堂经理的事情比较单一，看似单一简单的问题，往往却又是最容易出问题的。因为大堂经理是银行的一个门面，他每天都会面对很多不同年龄阶段，文化层次不同的客户，与客户进行沟通交流很是需要技巧和耐性。

12月1星期四

今天早上一来就接受了个人业务部杨经理的教育，因为他看出来了我们三个人在办公室坐了三天有点按耐不住了。杨经理告诉我们，现在来上班就开始慢慢学会办公室的一些事物的处理。如果没人安排事物整天就无所事事在那里，要学会自己给自己找事做。比如个人业务部没事做时，可以去与部门的其他人或者其他部门人沟通，加强自己的沟通能力，这是以后上班必须用的东西。今天上午就这样过去了。下午杨经理带我出去跟着他见一个客户，这个客户是想办华夏银行白金信用卡业务。我以前在校外做过一段时间兴业银行的信用卡业务，基本上流程我还是知道的，但各个银行的办理条件不一样，所以还是有很多需要重新梳理的地方。这一天还是很快的结束了，总结一句：活到老学到了。

12月5日星期一

今天是实习的第五天了，原来实习并没我想象的难。或许是我刚去吧，这几天一直都没有做什么很重要的事情，今天是帮着营业部的林姐粘贴票据等原始凭证、整理些原始凭证之类。这与在学校里练习时粘贴凭证的方法和情况不太一样。在学校里练习时，都是将所得到的原始凭证直接粘贴到自己所作的会计凭证的背面;而在这里，都是先将原始凭证按日期摆放在一起，将它们按顺序用固体胶棒粘贴到一张大概有a4大小的原始凭证汇总表上，林姐还告诉我怎样贴才能使这些原始凭证粘的整齐又好看，而且使得汇总表的整张纸都被均匀贴满。在此之前，我一直都以为会计的实际操作会与学校里老师所教的、我们所见到的一模一样，我们所学的知识只是其中的一部分，许多东西并不是所想得那样一成不变，实际上，书本上的知识只是其中的一种，现实中所需要的会随着实际情况的变化而变化。

12月6星期二

上班已经一个星期了，慢慢已经习惯了这里的工作和生活，每天的早九晚五挺有规律的。今天早上一来，就受到了单位领导的关爱，先是个人业务部部门经理冯经理问了问我们部门上的事物，然后就是支行的周行长，把我们叫到办公室，和我们谈了谈工作上的事物及其在学校上的一些事物。这让我们感到这个单位的领导是很亲切的。下午，杨经理给我布置了接下来一个星期的任务，因为下周我们支行要承办一个重要的会议，分行的行长及其各个领导都会到场的。顿时让我们觉得有了压力，因为毕竟之前没有接手过如此大的会议。下午我们几个就做了分工，对会议的整个流程进行了策划分工。前期的准备就是会议的策划，酒店的预定，会议场所的大概布置等。

12月7日星期三

今天一早来办公室我们就开始了自己的工作。上午的时间大概做了一个会议整个过程的策划方案，中午杨经理对我们的策划进行了一些细节的修改。接触了一个星期，居然没发现杨经理一个大男人是还这么细心的人。会议的方案大概定下来了，下午的工作就是做一个会议讲话的ppt，这可是一个艰巨的任务，因为以前没怎么做ppt，而且还是领导人的会议将话。一下午的时间我们就各自分工，一个人负责收集ppt的素材，一个人负责收集讲话的相关资料，另一个人就负责办公室的日常的文件处理及其客户接待工作。我觉得我就是一个喜欢工作的人，今天一天都在做事，发现时间过得很快，一晃就过了，不像刚开始来的时候无所事事，看来我真的已经习惯了这样的工作和生活。

12月8日星期四

昨天基本上把ppt的相关资料收集齐了，就开始了着手开始整理会议的发言稿。以前一直以为领导的文采是多么的好，现在终于明白领导的背后有多少的“写手”。今天一上午的时候就在写领导的发言稿，因为这个发言稿还必须站在领导的位置写，的确有点困难。最后的截稿工作还是带我们的杨经理负责完成的。前两天就说到杨经理是一个细心的人，这次又证明了，发言稿里的标点符号有一两个的错误他都依依找到了。今天中午发现渝中支行的小食堂做饭的阿姨手艺真的不错，渝中支行的食堂吃饭有个规律就是每周五不吃米饭，吃面食。今天中午阿姨煮的是牛肉面，我觉得阿姨的手艺都可以自己开面馆了。看来以后每周五的午饭时我最期待。

12月12日星期一

又是新的一周开始了，但继续得接着上周的任务做。我们的ppt已经做得差不多了，上午大概把ppt的排版做了出来。中午把ppt给部门经理看时，部门经理冯经理觉得我们做的东西还是带有一点学生气了，ppt的图片太花了，缺少会议的应该有的严肃感。我们半天的劳动成果就这样泡汤了，必须重找ppt的图片。忙活了一下午，从重新找图，然后重新排版，再一次两次的查找错误。当ppt终于做完时才发现下班的时间已经早过了，都已经是晚上八点了，这算是第一次实习加班吧。嘿嘿，杨经理人不错，不但陪我们加班，还请我们吃了大餐，算是加班补助吧。其实银行真的不错，待遇这块比一般的企业都好，如果是做柜员的话，压力不大，但工作时间有点长，不过待遇还行;如果是做客户经理的话，虽然压力大，但很自由，据说工资是很高哦。

大学生银行实习日记篇4

今天照旧早早的来到了实习单位，与以往不同的是今天大堂里多了两个人，今天行里的一位行长和客户部的经理来到大堂。今天我才了解什么才算热情，什么才是标准的礼仪。行长的热情在银行无人能及，他总能报出客户的名字，会和每个客户热情的交谈，脸上也总是能随着客户的情绪而变化，或热情、或深思、或烦忧，却又总是显得那么自然。而客户部的这位经理，也让我看到了标准的银行礼仪，整整一个上午，她一直都面露微笑，背从来没弯过一点点，总是那么的挺直，同样的规范、自然。今天，也让我意识到了，我和正式员工的差距是那么的远，还要很努力才行啊。

大学生银行实习日记篇5

对于实习的地点，多少有些兴奋，是中国工商银行据我们家很近的一分行，我从小就在银行的院子里长大，我父亲还在这里工作了很多年，因此我对于它的情况再熟悉不过了。我的师傅郭老师是我爸爸的同事，虽然我对于公司的情况已经不陌生了，但是他还是很负责任的利用了整个上午的宝贵时间，向我详尽讲述了公司的发展历程、业务范围、部门分工等情况。今天一直在跟郭师傅学习，看他如何工作。一天的工作气氛都很不错，大家都很照顾我。

大学生银行实习日记篇6

这星期的新的一天，新的开始。跟着郭师傅实习已经有一个星期了，上周作的都是些最简单的事情，主要是看、观察。今天，郭师傅告诉我说这个星期要教我电算化，就是在电脑上进行记帐。银行的各项账务处理都是通过电脑进行的。他先打开营业厅用于会计记账的专用电脑，先让我在电脑上输入一些银行的相关文件。输完之后，就拿来了一些原始单据凭证，根据原始凭证记录登记记帐凭证。虽然不是自己登记，但是郭师傅每做一次都向我讲清楚，慢慢的看得多了，我也就觉得不是那么糊涂不清了。

大学生银行实习日记篇7

今天是7月11号，在微博上看到今天是狮子座在7月份的幸运日，早早的做好了准备，早上5点多就起床了，因为兴奋。来到招商银行是8点四十分，9点整的时候打祝思华的电话无人接听，索性进入银行，在吩咐完实习事项后，我便被安排在一楼的大厅，大堂经理不在，我就被安排在沈佳欢-我的学姐那边，他说大堂经理不在沈就是经理，具体岗位是大堂的前台，一个上午站在那里，学到了不少常识性的东西，加上给我的那些实习资料，我略微懂了些站在前台会问到的问题及答案。主要是针对客人不同的业务填写不同的单子：

1.比如同城同行转账填写的是白色单子，同城跨行、公司转账、异地转账填写的是黄色的单子。ATM上不可转账，必须开通转账功能。

2.申请借记卡需填写申请表格，表格上的蓝色字体和打勾部分为必填，办卡需带身份证，若帮别人开户，需带本人身份证和他人身份证。

3.挂失，填写挂失单(三份)需带身份证，若身份证丢失，则带临时身份证或户口本加有照片的证件。挂失可代办，带上2张身份证，7天之后必须本人亲自到开户行领卡。可指定网点领取。

4.密码挂失，任何网点都可办理，4天后带身份证，

5.公司业务不需要填写单子的，可直接前往公司业务处办理，时间是9：00-11：30，13：30-17：00激活银行卡必须是本人带上身份证前往开户网点激活。销户可不带身份证。一张银行卡每天可取5W元，其中ATM可取2W每笔三千，柜台可取三W。开户不收费用，但是每张卡有最低额度限制。

上午学习的就是这些，看似简单但是做起来做大的困难就是上海话沟通。中午半小时的吃饭时间，我到马路对面的全家买的午饭，没有地方吃饭，只能在路边吃，迅速赶回银行大厅，我就被换到理财服务区，没去之前，很好奇，以为很好玩会学到很多东西，去了之后，理财经理周迪纯让我坐在她旁边，她开始帮我介绍理财项目，介绍了很多，但是不是很清晰具体是哪些业务以及它们的界限。申请金卡条件：账户最少月5W，不满5万每月收取10元的账户管理费，例外是资产满5万，代发5W，信用卡自动还款，这三种情况是不满5W时不收取10元的。

金卡专门在2号窗口，不用排队，免费赠送专业版Ukey转账手续费减半，异地不收手续费，同城跨行每月前2笔不收费用，金葵花卡必须是账户最少50万，不满50W收取150元的每年管理费，享受金卡的所有待遇，另外，金葵花卡手续费全免包括atm，有专门的贵宾经理为客户服务，享受贵宾待遇。另外POS机适用于他行到我行，而柜台适用与我行转他行。

下午一点半左右讲完了知识点，我在旁边无聊的坐着，偶尔看看材料，到5点我开始写小结。就这样一天过去了，不是我理想中的实习生活，但是现实总是有差距的，现在我要抓紧这个机会，争取好好表现，留下来。GO加油~！明天会更好！

大学生银行实习日记篇8

我们的实习开始得比较早，现在还在期末复习中，因为实习单位急着要人，所以学院推荐了我们一起10个人去工商银行水果湖支行实习。

早上，韩老师带队领我们去银行，与实习单位负责人见面，并安排了我们的工作。在会议室我们了解了一下工行水果湖支行的基本情况，得知工行水果湖支行是属于省一级支行，下面还管辖十几个支行，工行水果湖的效益也是很好的，在全身都排在前列。之后跟我们交代了实习的基本要求：着装方面统一白衬衣和黑西裤，上班时间不要迟到，实习期间要跟着老师好好做，打到学校和实习单位的实习时间。

整个上午我们都是在会议室和老师、实习单位负责人一起交流。午餐是银行请我们吃饭，席间大家畅谈甚欢。

饭后，大家进行了简单的交流之后，实习单位负责人说今天主要是熟悉基本情况，明天来银行就开始做事了，今天就回去准备吧。我们一行人就就返校了。

更多 大学日记 请访问 https://www.xiaorob.com/riji/xiaoxue/

文章生成PDF付费下载功能，由ECMS帝国之家开发