

国企述职报告

作者：小六 来源：网友投稿

本文原地址：<https://www.xiaorob.com/fanwen/baogao/1800.html>

ECMS帝国之家，为帝国cms加油！

国企述职报告范文（精选5篇）

日子在弹指一挥间就毫无声息的流逝，回顾这段时间中有什么值得分享的成绩呢？是时候抽出时间写写述职报告了。那么好的述职报告是什么样的呢？以下是小编帮大家整理的国企述职报告范文（精选5篇），仅供参考，欢迎大家阅读。

国企述职报告1

承蒙组织和领导的信任，把我放在林管站副站长的岗位上，到任仅一年多，所做工作微不足道，按上级有关述职要求，按班子分工，我负责林政和后勤这一块，做一下简要的小结，向领导汇报：

一、学习是首要任务

由于初到领导岗位，一切都是生疏的，必须从头学起。首先是学习有关林政管理的政策、法规等文件，吃透精神，增长业务知识，其次，在工作实际中，边干边学，提高分析和处理具体事物的能力，第三，向班子中的同志和其他老同志虚心学习，因为他们经验丰富，这是一种快捷的学习方法能够使我的工作尽快到位。

二、强化林政管理

管理是一项艰苦细致的工作，必须敢于负责，认真对待。到任后，恢复了林政执法巡逻工作，重点抓木材流向和周边村民拉烧柴的监督，不怕围攻和漫骂，坚持原则，不徇私情，取得了初步成效。

三、做好后勤服务工作

到任后对站容站貌做了一番整理，做到整洁有序，办公室和宿舍窗明几净。食堂内全部清洗一遍，碗筷定期消毒，在资金十分困难的情况下，备足越冬蔬菜，努力办好伙食，让职工吃好，保障政策工作。

四、今后的工作目标

积极配合班子工作，搞好团结，共同努力，开创林管站的工作新局面，抓好林政管理，把握木材流向，程度地遏制打拉烧柴的违政现象，努力创造条件，尽可能地改善职工的工作和生活环境，使其安心工作，发挥积极作用。

以上总结不一定准确，请领导批评指正。

国企述职报告2

尊敬的各位领导、各位同事：

大家好！

20xx年对于我来讲是成长的一年、奋斗的一年；首先要感谢领导，感谢团结上进的同事帮助鼓励，感谢在我沮丧时鼓励我给我打气相信我的同事，感谢那些给我微笑，接纳我和激光设备的客户，因为他们的帮助、认可、信任、鼓励才能使我更加乐于我的工作，更加热爱我的工作。

上半年，我认真贯彻执行公司销售目标和销售政策，积极配合销售总监做好本职工作，并和其他销售员一道努力拼搏、积极开拓市场，努力完成下达的销售目标。现将个人工作述职如下：

1、市场任务完成情况。

我负责XX等局部地区的销售工作，该地区去年销售签约7台，实际发货6台，与去年同期签约持平。开发的新客户销售也基本稳定，对新客户走访量也有所突破。

2、重新捋顺销售客户。

在原有的销售客户的基础上，精耕细作。以各无锡市场为中心，从一个一个市场入手，和每个客户细致沟通，耐心做工作，并配合售后、在相关领导的支持下，逐一解决售后服务等各项问题，让客户重拾产品的信心。

3、设备汇款情况。

做好XX等局部地区各月市场销售分析工作，落实回款进度并向公司领导汇报各月完成情况，有以下客户因为其他原因，导致目前设备款回款比较困难：朝旭、道康、光驰、常盛，其他客户回款正常。

一、虽然XX等局部地区市场销量与去年持平，但仍存在一些问题

1、销售工作做得不细、对市场的了解分析不到位，面对市场的激烈竞争反映不够迅速，失去一部分销量。

2、客户售后与设备维护不到位。导致多数客户对我司设备不满、信心下降，特别是鑫燕物质设备，一年多都处于调整阶段，该司本准备有计划上第二台的，另该司的客户群分布也比较广泛，大多都是有一定年限的老客户，并直接影响了该地区销售量的下滑，就已经知道受其影响的达到了6家以上！感谢公司领导的及时支持，目前该情况有所改善，但仍需一段时间，来完善消除此次影响。

二、结合去年销售工作取得的成绩及存在的问题，并根据现有工作情况，打算从以下几个方面来开展销售工作

1、加强市场推广、宣传力度。

在巩固现有的市场份额基础上，加强市场渗透，运用各种有效促销方式或商务手段，确保市场的占有率；配合实施销售展会活动。

2、健全营销网络。

完善老客户回访量、争取从老客户再新增台数，配合售后协调与客户工作、增加新客户拜访量。

3、服从大局，团结协作。

在日常工作中，做好销售经理助理的本职工作，努力完成公司领导布置的各项工作，积极为其他同事的工作创造良好的氛围和环境，互相尊重、互相配合。同时，勇于开展批评和自我批评，对其他同事的缺点和错误及时地指出，并督促改正；对自己在工作上的失误也能努力纠正、主动承担责任。

20xx年我仍会和所有销售人员一道努力拼搏，力争完成公司下达计划销售量，为实现突破目标销售量的目标而奋斗。

国企述职报告3

自本人20XX年年初参加工作以来，我虚心向同事请教，从熟悉人员、熟悉商户、熟悉业务知识做起，从一点一滴做起，以便自己能够很快被员工和商户接受并认可，从而很快进入角色，担负起自己的责任，配合部门经理做好经营管理工作。现就自己的工作做一简单小结如下：

一、工作总结

1、搞好电信市场调查与分析

我在市场部从事市场调查与策划工作。我深知随着电信市场环境不断变化、信息通信技术发展突飞猛进、市场需求瞬息万变，必须通过开展形式多样的电信市场调查，广泛收集社会经济、消费者需求、市场变化、竞争对手、企业发展及国内外电信发展状况等各方面信息和数据，逐步建立和完善电信市场调查与分析信息系统，使电信市场调查与分析制度化、规范化、连续化。在科学的理论指导下，运用各种定性和定量分析方法，对电信发展的历史、现状和趋势进行深入细致的分析，参与公司市场营销的策划和评估，提示电信发展的内在规律，及时地发现问题和找出问题的症结，并提出切实可行的对策和措施，为企业更好地搞好市场经营工作，占领市场、实现集约化经营服务。

2、制定正确、有效的市场营销策略

营销策略要灵活多变，不断创新；坚持整合营销，走出过分依赖价格杠杆的误区，树立大营销的观念；建立健全企业市场营销机制，充分调动广大市场营销人员的积极性和创造性；切实转变营销观念，真正树立“以市场为导向”、“以顾客为中心”的现代营销观念；实施品牌经营战略，不断提高企业形象；根据市场环境的变化和信息技术发展的状况，不断开发新业务，寻找新的业务经济增长点。

3、强化产品创新与完善

在产品策划中注重业务模式、交费、包装、宣传、促销、渠道、市场推广活动、业务流程等一系列方面，各项策划做到周密、严谨、具有可操作性，进行过程控制，进行量化和检查成效，并及时总结提出改进意见，将各项策划做实。

4、通过参与市场营销的策划和评估工作，我认识到了营销策划工作的重要性，并积累了一定的市场经验，提高了市场分析能力，同时结合市场成功开展了一系列的业务市场策划活动。

二、以后的工作计划

1、经营工作方面

要以创新的电信营销理念为指导，抓住商业客户群体的特性来开展各类市场营销活动，同时要加强对电信产品和目标商业客户进行充分调查和分析，并在此基础上进行目标市场细分、组合电信产品和服务。最终为客户提供更多、更新和更好的产品和服务，最大限度的满足客户需求，推动各项新业务的发展，促进公司业务收入的增加，进一步提升客户的满足度和忠诚度。在具体工作中要在明确工作目的性的前提下，提高工作效率，达到事半功倍的效果。

2、提升服务理念与服务水平

未来的市场竞争将是产品和服务的双重比拼，只有良好的服务才能留住客户，在今后的工作中首先要多从客户的角度来看待电信服务及电信产品，制定电信产品的服务提升策划方案，通过有计划、有步骤的工作来完善电信自身服务水平，提高企业核心竞争力。

同时在工作中应发挥灵活性、主动性、客观性，在大营销的形势下做到解释的一致性和服务的一致性。通过提升服务理念与服务水平更好的服务于客户，不断增强企业竞争力，并促进公司新产品、新业务的推广，实现业务收入的增加，真正达到共赢的目标。

3、自身素质方面

在以往的工作中，我在提高自身素质方面虽然做了很大努力，但还是远远不够的。在今后的的工作中，要虚心学习，结合自身实际多学习、多钻研。加强专业知识的学习，使自己精通业务知识，成为行家里手、业务内行；同时还要学习先进的经营管理经验，提高自身的思想、组织能力、协调能力和判断力，力求能够理论结合实际，适应时代的

要求，不断提高自身素质，使自己成为一个努力的、学习型的管理者。

国企述职报告4

根据公司工会的安排，我对自己20xx年的工作进行了总结回顾，现就自己所从事的宣传教育、精神文明创建、企业文化建设、《太原供水》报的编辑出版以及机关工会的日常管理等项工作述职如下：

一、精神文明建设长效机制建设

今年，以文明和谐单位创建为载体，寻求文明创建和供水工作实践的结合点，积极探索实践文明创建的长效机制，细化企业内部创建标准、考核办法和激励手段，将文明创建与日常工作紧密结合，使创建工作走向规范化、制度化、长期化的轨道。按照《公司精神文明建设长效工作机制实施方案》，从4月至11月，精神文明建设长效工作机制工作组每月下基层各单位随机检查，并将精神文明考核办法纳入公司部门岗位责任制考核体系，在检查中出现问题立即给予该部门扣分处罚。截至目前，从检查情况看，多数单位领导重视精神文明创建工作，能够按照公司《精神文明建设长效工作机制实施方案》的工作标准及具体要求进行落实，整体情况良好，与过去情况相比，有明显的改观和进步，各单位的厂容厂貌有了较大的提高，工作环境较以往进一步整洁美观。员工着装、举止以及风貌都有了较大的提高。公司精神文明建设长效工作机制的稳步推进，激发了全体员工创建文明单位的热情和动力，本年度继续保持了“山西省文明和谐单位标兵”称号。

二、进行“忠诚企业，责任至上，共创和谐”宣讲和大讨论活动

为进一步巩固教育成果，不断提升职工队伍整体素质，加强爱岗敬业意识和忧患意识，党委组织了一支宣讲队伍，深入基层与大家分享心得，营造了积极向上的工作氛围。同时，为进一步深化宣讲主题，将忠诚、责任和感恩的理念深植于员工心中，开展了“忠诚企业，责任至上，共创和谐”大讨论活动，以营造“人水和谐，人企和谐”的企业发展环境为主题，达到了统一思想，鼓舞干劲的目的。

三、加强公司网站建设

下发了《关于加强公司网站建设的通知》，进一步加强了公司网站的建设与管理，规范了网络信息的发布，完善了网络宣传工作体系，对网站的管理机构与职责进行了划分，对信息审核与报送工作进行了细化和规范，使公司网站建设步入规范化轨道。

四、初步建立公司理念识别系统

形成突出体现供水行业特性与企业特色的企业使命、企业愿景、企业精神、企业价值观以及经营理念等等。

为了归纳总结出有针对性、有代表性的企业理念，我们于20xx年元月下发了企业文化调查问卷，对不同年龄、不同岗位、不同文化程度的干部职工做了详细调研。此次问卷调查，共下发问卷260份，收回有效问卷215份。通过此次调查问卷，我们对公司员工思想状态有了一个相对准确的梳理。随后，我们结合两次企业文化调研的结果，于今年4月撰写了《公司企业文化诊断报告》，归纳总结了公司六大文化优势、六大文化短板和双十文化要素，为企业文化理念识别系统的建立做出了方向性的指导。10月，公司下发《关于征集公司“理念识别系统”词条的通知》的文件，要求各党支部自行组织开展“理念征集”的活动，经党支部提炼精华后上报公司企业文化部，由企业建设工作领导小组汇总、归纳，最终提炼出公司的企业使命、企业愿景、企业精神、企业价值观以及经营理念等。目前此项工作正在进行中。

五、继续办好《XX》

切实发挥《XX》报的舆论导向作用，紧紧围绕公司中心工作，在内容上贴近生产经营管理实际，在形式上强化主题策划。全年出版12期，为宣传工作进一步提升做出了积极作用。

六、组织机关工会

开展了迎春游艺会、工会知识竞赛、女工健康知识讲座和手工作品展评等活动，参加了公司工会组织的劳动竞赛、送温暖以及体育运动会、歌咏比赛、工会工作视屏展等活动，并取得较好成绩。

以上就是我今年工作的一些主要方面，请各位评议。

国企述职报告5

尊敬的各位领导、同志们：

充实而精彩的20xx年已经过去，我作为XX分局的生产副局长，在XX局领导的直接关怀和指导下，在分局局长、书记殷切支持和其他几位副职紧密协助下，在这一年时间里，在我和分局生产部门的各位同事的努力下，圆满地完成了上级部门下达的安全目标、生产任务及其他绩效指标。为更好地实现“南网中长期发展战略”，推进贵阳局“一体化”工作及更好开展20xx年的各项生产工作，现将20xx年工作总结汇总，汇报如下：

一、正本溯源，安身之本，成事之基

作为共产党员，我拥护党的路线和方针，坚持四项基本原则，不断通过各类政治学习提高政治觉悟；作为贵阳局的一名职工，我恪尽职守，爱岗敬业，有责任有决心办好上级交办的每一件事情，不推诿扯皮，也遵纪守法，家庭和睦，树立了良好的形象和口碑；作为贵阳局基层部门的管理者，我顾全大局，心胸开阔，注重和班子其他成员以及基层班组人员的沟通，也量才使用，推荐了几位年轻有闯劲的同志走到新的管理岗位，提高了工作效率。

二、学会分析，善于总结，提升能力

我刚来分局时，分局网架比较薄弱，班组部门因职责不清存在推诿扯皮现象。为了更好开展各项工作，我和分局班子其他成员对部门人员进行了精简和优化配置，明确了各部门职责归属。为使“管理内耗”降到最低，我又督促分局生技、安监按照上级有关发文，出台相关规定，理顺了缺陷管理流程、停电管理流程等，使各项工作有章可依，有据可循。为了改善分局薄弱的网架，我和分局生技部门负责人查看现场，审阅各项方案，通过各种方式处缺、台区改造、新线路投运等，使分局设备运行管理水平上了一个新台阶。同时对分局历年的“老大难”冬季过负荷问题，困难想在前，行动做在前，初步取得了比较好的成效。

三、爱岗敬业，恪尽职守，勤能补拙

虽然在的岗位琐事比较多，人时刻处在“被打断”状态，能平心静气思考问题的时候较少，但我仍然能摆正自己的心态，作为基层管理者，更应该在工作敬业方面起到表率的作用。20xx年生产部门责任重大，任务繁多。各类节日保电、“九运会”重大保电、“两会”保电、可能到来的凝冻抢险以及全年的计划工作、日常维护、技改大修工作等，还要达到“供电可靠性”及“电能质量”指标等，方方面面都要俱到。很多时候我和生产部门的同事们一起加班，探讨各类方案、预案，在有条不紊地情况确保了平安而顺利地度过了20xx年。虽然工作苦累，但是工作成果也让人欣慰，也让我更加深刻认识到自己工作的价值，从内心产生了工作就是我的使命的认同感。

更多 述职报告范文 请访问 <https://www.xiaorob.com/fanwen/baogao/>

文章生成PDF付费下载功能，由[ECMS帝国之家](#)开发