

学校招生工作总结模板范文

作者：小六 来源：网友投稿

本文原地址：<https://www.xiaorob.com/fanwen/zhuanli/50328.html>

ECMS帝国之家，为帝国cms加油！

学校招生工作总结模板范文(7篇)

为什么要写工作总结呢？因为工作总结可以全面地、系统地了解以往的学习和工作情况，因此我们需要回头归纳，写一份总结，下面是小编给大家带来的学校招生工作总结模板范文，希望能够帮到你哟！

一、在思想上，热爱自己的工作岗位，积极服从与尊重学校领导的工作安排，尽职尽责，积极主动的做好每一项工作。

二、在工作能力上，我感觉招生工作是最锻炼人的，在招生的工作中，我吸取往年的经验教训，把好的经验带到工作当中，以更好的完成领导交办的各项任务。

三、注重宣传，面对招生越来越激烈的严峻形势，我把我们学校的招生简章发给我身边朋友，让他们知道我们学校老师对每个学生负责的态度。我还通过学生联系到了他们身边的同学，让他们帮我宣传招生，在学校安排我家访和电访时我还让家长帮助我宣传招生，针对家长提出的疑问做了合理的解释，这对于我的工作起到了一定的作用。

四、我觉得招生工作是教育教学工作的重要组成部分。招生工作的问题和矛盾同教育改革和发展密切相关。回顾过去，通过相关部门和各学校的共同努力，我校招生取得了一定的成绩，我也清醒地看到招生工作中存在的困难和问题。

总之，我认为招生是个学习的过程，要多向他人学习，特别要向有经验的招生人员学习，了解在招生过程中的难题，以及处理问题的方法。工作总结范文我觉得无论做什么事，心态很重要，如果怕吃苦、怕困难，什么事也做不成，好的心态可以让你走向成功。

为了贯彻落实省、市、县中职招生文件精神，全面贯彻落实“9+3”计划，增强中等职业学校办学活力与发展后劲，扩大县中职招生规模，为学生供给更广阔的发展空间，依据县教育局中职招生工作方案，扎实搞好我校20__年中职招生工作，现就我校目前招生工作做如下汇报：

一、主要工作措施

（一）成立中职招生工作领导小组

组长：王强

副组长：王明标杨建宣

成员：杨先平李杰宋应周周登海何念军

谭信忠胡永发安祥周舒进吴金龙

黎启华

领导小组下设办公室在招生就业办公室，何念军同志任办公室主任，具体负责招生工作。

（二）工作目标

根据“9+3”工作目标要求，本年实际在校生中，除考入普通高中学校的学生外，其余学生必须进入中职学校就读。其中，完成我县中职学校招生2000人。

（三）工作措施

第一阶段：20__年4月15日前。明确工作任务，召开中职教育招生工作会议。

组织召开县县20__年中职教育招生工作会议，部署本年度中职招生工作。分解20__年中职招生任务，签订责任书。

第二阶段：20__年5月3日——6月28日，县职校组织招生教师深入各乡镇进行宣传。

工作重点：

- 1、县职校招生教师要深入学校、班级、学生及学生家中，加大我县中职招生的宣传力度，宣传职业教育在全面建设小康社会进程中的重要作用，宣传职业教育的重要意义，宣传我县职业学校的办学特色，宣传国家对中职学校的优惠政策，确保全面完成我县中职招生任务。
- 2、建立我县中职招生工作网。各乡镇要配合县职校搞好招生宣传工作，为县职校供给便利条件。职校要把各种宣传资料、图片、标语等分发或是张贴到各中学。
- 3、中考结束后，各学校核定普通高中录取情景，统计高中阶段录取情景，与县职校共同做好最终冲刺，动员未录取普通高中的学生全部就读中职学校，必须完成今年中职招生任务。实行每周一报制度，将各乡（镇）中职报名进度交县招生考试中心。
- 4、严肃招生纪律，规范招生行为。严格按照教育局关于中职招生的文件精神，对学生进行宣传，杜绝一切违规的招生行为。实行职责追究制和一票否决制。
- 5、分解任务，加强考核。由领导小组把中职招生任务分解到每个教师，同时制定考核细则，把中职招生工作与教师的业务考核挂钩，调动全体教师的进取性。

第三阶段：9月30日前，统计中职招生任务完成情景。全面做好新生入学工作。分阶段召开中职招生结账会，谈经验、查原因、上措施、保任务。

二、取得成效

目前，我校中职秋季招生工作已取得阶段性成果。截止6月18日，全县各初级中学报名工作已经全面结束，中职单报700多人，中职兼报率100 %。

在中职招生工作中，各乡（镇）中学主动自我加压，因策情施，全面发力，采取了一系列富有特色、富有成效的作法与措施，打出了一整套组织生源的漂亮组合拳，确保了春季招生工作稳步推进。针对有意向的.分别跟踪做工作，分批组织参观职中，避免团体参观出现波动或负面影响；主动与职业中学联系，请往届就读中职校友来母校现身说法，更好更实际地解答学生的疑虑，营造浓厚的氛围，构成辐射效应，实现以生招生。近段时间来，各初中生源学校组织到市职中参观的队伍络绎不绝，生源学校与职中坚持了良好的互动合作关系，使就读我校越来越成为广大初中毕业生的梦想之选。

三、存在的困难和问题

- 1、我校实训设备不齐，教学资源匮乏。
- 2、中职招生工作进度仍然不平衡，当前正是组织生源的黄金期，目前，有好几所学校的中职单报人数相当少。
- 3、生源市场无秩序。有好多外省学校有偿招生“偿”得太高。
- 4、特色专业不明显。由于师资力量不足，办学条件不完善或说根本不具备，想在市场竞争中占有一席之地绝非易事。
- 5、声誉的下滑。生源是学校生存的条件，而声誉是发展的基础。而好的声誉构成并非一蹴而就。“重身份、轻技术”的传统教育观念一向影响职业教育的社会地位。中职学校招生教师都会在招生中体会到此刻的家长和学生对中职教育的轻视。

四、下一步工作打算

- 1、加强学校硬件、软件建设，重点是实训设施建设和特色专业建设。
- 2、抓住招生黄金期，充分做好各中学、学生、学生家长工作。
- 3、强化招生机制，明确招生职责。全校师生全体动员，力争圆满完成今年招生任务。

根据__区政府及城区教育局的指导精神，我校今年在招生工作中坚持从学校可持续发展的战略高度出发，力求认识到位，组织到位，措施到位，落实到位。高标准严要求地完成了20__年的招生工作。现简要总结如下：

一、基本情景

- 1.认真做好招生宣传工作。我校针对20__年的招生形势，提前准备招生宣传工作。学校在20__年初就召开了专题会议；20__年5月，学校将招生工作人员分成若干小组，随后，由校领导带领，分赴各小学进行宣传；20__年6月，校长亲自带领各小组人员到各小学开展招生宣传工作。

2.配合中心校做好招生录取工作。今年我校招收初一新生应为136人，我校立即组织人员填写了通知书并组织人员亲自送到各小学。开学后，实际报到的学生有139名新生，有4人未报到，有7人转学入本校。

3.亮点：本地大部分生源保留在本校就读，学校的出色的教学成绩吸引随父母外出就读的学生回乡读书，也吸引一些外地学生慕名来读书。

二、存在问题

1.招收人数到达139人，比分配指标多收了3人。

2.招生过程中，由于新生陆续前来报到，故新生数据未能及时统计上报。

3.由于不良的招生竞争，致使我校已录取的部分学生流失。

三、整改措施及今后打算

1.进一步领会上级文件精神，加强招生工作，成立招生领导小组。明确分工，职责到人，各司其职，各负其责，确保招生工作的有序进行。

2.继续严格执行“三限制”政策。严格把好学籍保留关。

3.加强和上级领导部门的联系，掌握招生中的最新动态。

4.随时和招办联系，核实录取新生的数据，在规定时间内完成了新生学籍的注册和上报。

5.加强与__镇各中学的联系，进取做好招生宣传动员工作。进一步加大招生宣传力度，进一步完善奖励制度，吸引优质生源。异常要加强对已发放通知书的新生的宣传动员工作，使新生能及时报到注册。

6.进一步增强招生工作人员的责任心，做到规范操作，精心组织，认真实施。

20__-20__年度下学期法学院招生就业部工作总结一个学期转瞬已经过去了，在部长和各干事们的努力奋斗和进取中，正处青年时期的招生就业部在不断地历练中走向成熟，不断汲取养分获得成长的方向和动力。我们坚持不断地学习做事、总结工作经验，严格遵守各项规章制度，完成各项工作任务。在招生就业部短短的工作期间里，经过整个部门的努力协作，我们取得了一定的成果。

第一，本学期招生就业部进行了俩次全体成员会议，部长和干事都倾献其力，发挥自己的智慧，就招生就业部以后的工作方向和目标发挥了自己独到的见解，为整个部门以后的发展奠定了基础。同时我们就招生就业部的各项工作做了细致的商讨和规划，形成的规则将在以后的工作中发挥重要的作用，促进就业部的不断成熟和壮大。

第二，由就业部承办的就业知识竞赛的举行不仅丰富了同学们的就业方面的知识，更加挑选出了优秀的选手参与学校的就业知识大赛，最终在比赛中以优异的表现摘得桂冠，为整个法学院增添了光彩，这其中也是就业部的努力地成果表现。

第三，作为法学院招生就业部的一项非常重要的并且十分艰巨的任务，我们正在着手制作法学院的校友录。我们相信校友录的制作将会更加有利于学校和学生的联系和沟通，使得我们的工作真的得为同学们服务，贯彻学生会的宗旨。最后，招生就业部也协助其他部门工作和活动的开展。整个部门在部长和各干事的努力配合下，才取得了各项工作的优秀成果，我们将会在接下来的工作中不断发挥积极地工作作风，更好的为同学们服务。

虽然我们在工作中取得了丰硕的成绩，但是也存在不少的问题。由于我们工作经验的缺乏，有些问题在具体操作时，存在着不少的问题，给我们的工作增添了困难。同时作为一个新生的部门我们在具体的组织制度方面存在欠缺，在常规工作方面去缺乏一定的规律性，整个工作进行得不那么流畅。其次在与学生会其他部门间的联系沟通较少，这样不利于整个部门的发展也不利于整个学生会工作的开展。所以我们将以后的工作中更加努力地发展自身，提升自己的办事能力，更好的进行各项工作，从而改正我们的不足，更好的做好招生就业部的各项工作，更好的服务于同学们。让招生就业部不断成长壮大。

从总体上看，本学期我部工作完成较好，取得一定的效果。学生会工作无小事，事事都不能怠懈。我们要不断提高自身的素质才能把我们的工作做的更好，才能更好的为他人服务。我们坚信只要我们共同努力加强协作，招生就业部的明天会更好。

根据市、县教育局有关20__年度中等职业学校招生文件精神，我校今年中职招生工作坚持从大局出发，学校领导认识到位，组织到位，措施到位，落实具体分工，较好地完成了中职送生任务，现将工作开展情况简要总结如下：

一、毕业生去向调查情况如下：

20__年春季学期毕业班学生数为183人，毕业生去向情况：

- 1、高中招生__人，其中，毕业生考上贺州高中2人，考上__中学21人，__中学择校生2人。
- 2、贺州市属中等职业学校为61人，其中就读县职教中心25人;就读__经济干校1人;就读__中专11人;就读__机电工程学校4人;就读__理工学校3人;
- 3、__市外的中等职业学校17人。

二、工作情况回顾

- 1、多次组织校领导班子成员及毕业老师召开专门会议，详细传达、认真学习县局文件精神，站在讲政治的高度，充分认识此项工作的重要性。
- 2、制定学校的中职送生攻坚方案，采取有效的措施，努力完成20__年高中、中职送生任务。
- 3、为加强高中、中等职业送生工作的领导，认真落实行政会议精神，安排专人负责，成立了以x校长任组长的中等职业教育招生工作领导小组。
- 4、认真组织毕业班学生进行升学与理想教育，进行爱国、爱家乡、爱岗位的教育，积极动员毕业班学生参加中考，参加中考人数逐年增多，今年中考上贺高人数有了新的突破，上重点中学人数完成了县局划定的目标数。

5、积极宣传我县示范性__中学，今年上重点中学考生，全部报读__中学，加大对__五中的宣传力度，很多考生报读了__五中。

6、积极动员毕业班学生就读市内中等职业技术学校，特别是动员他们就读县职教中心;近三年来还对已就读县职教中心的学生进行跟踪调研，了解他们的学习动向，对毕业班学生宣传在读职教中心优秀的同学代表。

20__年是全区职业教育攻坚工作的关键一年，总结经验教训，将进一步加强领导，提高责任意识，明确责任，切实抓好宣传动员工作，确保来年高中、中职送生任务的顺利完成。

一年来，我校招生就业工作坚持从学校可持续发展的战略高度出发，抓住职业教育良好就业前景，以就业拉动招生。做到领导重视、全体动员、认识到位、组织到位、措施到位、落实到位，高标准严要求顺利地完成招生工作。现总结如下。

一、招生工作

在上级领导的高度重视下，统一组织，科学调度，各处室教研组通力协作，全校教职工积极发挥主人翁意识，不断探索新的招生工作方法，措施得力，超额完成今年招生计划。今年招生工作，学校领导重视，责成学生处早做计划安排，诸事走在前，取得了显著的成绩。因为提前动手，掌握了主动权，我们充分摸清了各生源校毕业生的人数及升学意愿，有针对性的制定招生任务，有目的、上门动员，使招生人数一路攀升。

每次招生都是领导带头，包片包校；全体教职工发扬主人翁的精神，积极参与其中，抽调出责任心强、能说会道的教师组成强悍招生队，学校所有领导必须参与其中。领导带头深入生源校，体现了我校对招生工作的重视，也能引起生源校的重视。招生队的教师们充分利用在各校熟人、亲朋好友、同学等关系进行广泛地联系，他们在教学任务繁重情况下克服困难，不计较个人报酬，牺牲节假日休息时间，为学校招生工作尽力。

就业和招生是职业学校工作中很重要的两个部分，他们相互制约也相互促进。在招生中，我们唱响就业这根主旋律，以就业促招生。在今年招生中，我们邀请了已经毕业的同学到各生源校去现身说法，从他们初中毕业时的想法说起，怎么到职学，怎样学到技术后被学校安置出去，有了好的工作，实现了自己的理想等等。取得了明显的宣传效果。

二、就业工作

毕业生就业工作，是一项政策性强、涉及面广、时间紧、任务重的工作。既涉及到国家长远利益，又涉及到社会千家万户。切实有效地做好毕业生工作，关系到校企联合办学的持续发展。学校领导班子高度重视就业工作，把毕业生就业工作作为学校发展和稳定大事来抓。

成立了以学校领导挂帅的学校毕业生就业工作领导小组对毕业生工作加强领导、及时进行指导。做到主要领导亲自抓、负总责，分管领导抓具体，一级级抓。学校设置校办公室和招生就业服务机构（校就业办），共同为毕业生提供服务加强毕业生的就业指导教育，进一步转变毕业生的就业观念

教育学生树立“骑马找马”的思想，先就业后择业，降低心理预期，先在自己现在实习的企业就业，或找一份自己临近自己专业的工作，积累经验并提升自己的社会阅历，再寻求发展。调整好

毕业生的择业定位，积极开展个性化的就业指导和服务，缩小毕业生的就业期望与社会需求之间的距离。

三、存在的问题

有的毕业生就业观念没有完全解决，相互攀化，等待观望，由于不能很好地把握自身的就业定位，错过了很好的就业机会。部分学生不愿满足于随便找个工作，出现了就业不稳定，频繁换岗的情况。我们要进一步加强毕业生的专业思想教育。从导向上引导毕业生通过行业就业，树立“先就业，后择业”的就业观，提高毕业生的就业率。

生源是办学的基本条件，招生是硬指标，它直接关系到学校的生存与发展。由于种种原因，招生出现了诸多的不利因素，招生市场竞争激烈，生源之争已到达了白热化程度，招生形势十分严峻。为了搞好招生工作，完成招生任务，我们克服了重重困难，想尽办法招生。从招生方案的修订、招生简章的精心制作，招生对策、招生的宣传发动，组织生源、新生入学到录取审批等都做了很多的、卓有成效的工作。现对本年度招生工作总结如下：

一、继续成立招生工作组，招生工作的顺利实施

根据今年的招生方案，抽调部分职责心强、吃苦耐劳、社会关系多、有招生本事的教职工组成招生工作组，任务到人，分片负责，大家团结协作，齐心协力，为完成招生工作任务供给了有力的保证。

二、广泛宣传，扩大知名度

我们精心制作了招生简章，我们还利用社会招生人士、学校网站、电话、信息、电视广告、经过邮政邮寄学校招生简章资料等方式和手段宣传学校，进行了多渠道、多形式的宣传，有利地促进了招生工作；使考生及家长能够多方面、全方位对学校有更全面的了解。这些措施对于宣传学校，扩大学校的知名度，吸引和扩大生源起到了重要的作用。

三、与时俱进，大胆创新

今年招生我校没有制定出台招生优惠政策，加之学校面积小、硬件设施不足，与学校面积大、硬件设施好、有各种吸引人的招生优惠条件办法的中职学校比较，我们的竞争处于劣势。为此我们扬长避短大胆创新：对附近中学报读我校的学生，安排他们在暑假期间进企业打工，挣第一学期的学习费用的办法。对校企合作订单培养，企业资助学费的宣传。扶贫资助政策宣传。采用就业典型事例促招生的宣传方式，使招生宣传更具特色，更具感染力和说服力。我们把近几年毕业生的就业情景按姓名、生源地、毕业中学、就读专业、毕业时间、就业单位，工资收入等资料制成表格资料，分发到初三班主任、学生、家长手上进行宣传。

四、深入乡镇农村，积极组织生源

进取与各级教育局招生办联系，营造和谐的招生环境，坚持深入各地，加强对中学的直接宣传，与初三班主任座谈、到班上向学生宣讲，利用家长会进行宣传，组织学生来校参观等。招生组成员不畏酷暑、日晒雨淋，经常早出晚归，牺牲许多休息时间，接待各中学教师组织学生来校参观考察。

学校招生办公室是一个对外联系和接待的窗口，服务质量的好坏会影响学校的声誉，影响到学校招生工作的成败。我们要求全体招生工作人员统一认识，加强服务意识教育，在解惑答疑咨询方面做到热情、耐心，有问必答，有信必回。待人接物方面做到热心、细致、周到、快捷，确保招生工作的顺利开展。

更多 专题范文 请访问 <https://www.xiaorob.com/fanwen/zhuanti/>

文章生成PDF付费下载功能，由[ECMS帝国之家](#)开发